



Sie repräsentieren ein für die Herstellung und den Vertrieb von rotierenden Dentalinstrumenten zertifiziertes und national, wie international solide aufgestelltes Unternehmen.

Unser anspruchsvolles Kundenklientel, Zahnärzte und zahntechnische Labore, schätzen die kompetente Beratung, die individuelle Betreuung und vertrauen auf die Qualität unserer breiten Produktpalette „made in Germany“.

Wenn Sie am Erfolg eines familiengeführten mittelständischen Unternehmens mitwirken und unser Außendienst-Team verstärken wollen, suchen wir **SIE** als engagierten



Vertriebsprofi im Direktvertrieb (m/w/d)

Ihr Profil

- Sie haben mehrjährige, erfolgreiche Berufserfahrung im Direktvertrieb.
- Sie überzeugen durch Ihre souveräne und positive Ausstrahlung gepaart mit rhetorischem Geschick und sozialer Kompetenz.
- Zu Ihrer hohen Leistungsbereitschaft verfügen Sie außerdem über Organisations- und Kommunikationstalent, sind flexibel, zielorientiert und durchsetzungsstark.
- Sie besitzen einen eigenen PKW und sind in Ihrem Vertriebsgebiet mobil.

Ihre Aufgabe

- Als selbstständiger Handelsvertreter übernehmen Sie die Alleinvertretung in Ihrem Gebiet.
- Sie betreuen und sichern unsere bestehenden Kundenbeziehungen und knüpfen neue Kontakte.
- Durch Produktpäsentationen und Beratungen in Zahnarztpraxen und zahntechnischen Laboren ist das Ziel der direkte Abschluss.
- Sie informieren über Markt- und Wettbewerbsaktivitäten.

Das Angebot

- Durch eine intensive Produktschulung in unserem Hause sowie die praxisnahe, nachhaltige Einarbeitung in Ihrem Vertriebsgebiet werden Sie optimal auf Ihre neue Aufgabe vorbereitet.
- Kontinuierliche Weiterbildungsmaßnahmen sichern Ihre kompetente Beratung an unserer anspruchsvollen Kundenklientel.
- Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege sowie persönliche Unterstützung stehen Ihnen von Anfang an zur Verfügung.
- Sie erhalten eine interessante, abwechslungsreiche Aufgabe bei freier Zeiteinteilung.
- Optimal begleitet wird Ihre Arbeit durch die Vertriebsunterstützung unseres Innendienstteams.
- Sie erwarten eine leistungsbezogene Vergütung mit attraktiven Provisionsätzen und einem **Einstiegsfixum!**



Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen
mit Angabe Ihres nächstmöglichen Eintritts-
termins senden Sie bitte an:

ökoDENT GmbH & Co. KG
Dentalmedizinische Präzisionstechnik
Lindenweg 13
07639 Tautenhain
+49 36601 509-29
sales@oekodent.de