



# Sales Manager (m/w/d) Vertrieb Athena

Unbefristet | 30-40 Std./Woche | hybrid | Standort Berlin

## Was du mitbringen solltest:

- Sales-Erfahrung? Super – wir freuen uns auf dein Talent!
- Noch keine Erfahrung? Kein Problem – Motivation zählt. Auch Quereinsteiger:innen, z. B. aus dem Dentalbereich (ZFA), sind willkommen
- Du begeisterst gern Menschen – ob Kund:innen, Patient:innen oder dein Umfeld
- Kommunikationsstärke: klar, zuhörend, überzeugend – persönlich wie telefonisch
- Lernbereitschaft und Interesse an neuen Aufgaben
- Selbstständige, strukturierte Arbeitsweise mit einer Portion Humor
- Offenheit, Empathie und Macher:in-Mentalität – ob aus Vertrieb oder Praxis

## Deine Aufgaben im Überblick:

- Du überzeugst am Telefon – bei eingehenden Anfragen genauso wie bei Outbound-Kampagnen
- Online-Produktpräsentationen: Du präsentierst unsere Lösungen verständlich und mit einem Hauch Charme
- Fachveranstaltungen: Ob online oder vor Ort – du repräsentierst uns professionell, offen und mit echter Sales-Energie
- Du pflegst deine Daten und hältst die Teamleitung regelmäßig auf dem Laufenden.
- KPI-Analyse & Zielerreichung: Zahlen sind für dich Wegweiser, keine Gegner. Du nutzt sie, um deine Ziele effizient zu erreichen

## Wir sind Dampsoft: Innovativ, familiär, norddeutsch!

Unsere Athena-App ist die Lösung für einen digitalen Workflow in der Zahnarztpraxis. Mit der Athena-App bieten wir papierlose Prozesse und eine moderne, verständlichere Patientenaufklärung mittels iPad. Als Startup im Familienunternehmen verbinden wir in unserem Berliner Office das Beste aus zwei Welten: Die Startup-Dynamik eines vielfältigen Teams in Verbindung mit der Sicherheit und Reichweite von rund 12.500 Kundinnen und Kunden deutschlandweit. Werde Teil unserer Wachstumsstory im Digital Healthcare! Mehr Infos zum Produkt unter: [www.dampsoft.de/athena/](http://www.dampsoft.de/athena/)

### Wer dich erwartet:

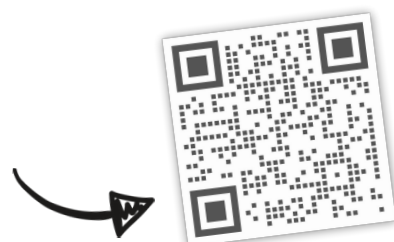
Bei uns triffst du auf ein eingespieltes Team aus bis zu zehn Kolleginnen, die Vertrieb nicht nur können, sondern leben – mit Herz, Humor und Teamgeist. Wir unterstützen uns gegenseitig, teilen Wissen und feiern Erfolge gemeinsam. Ob du aus dem klassischen Sales kommst oder als Quereinsteiger:in aus dem Dentalbereich zu uns stößt – wir heißen dich willkommen und sorgen dafür, dass du dich schnell bei uns wohlfühlst. Bei uns zählt nicht nur, was du kannst, sondern vor allem, wer du bist.

**Werde ein Teil unseres Teams und starte deine Karriere bei Dampsoft!**

## Bike-Leasing und betriebliche Altersvorsorge kann jeder. Unsere Mitarbeitenden schätzen darüber hinaus noch:

- Teil- oder Vollzeit, flexible Arbeitszeiten, sowie die Möglichkeit eines Hybrid-Arbeitsmodells (Büro-Anwesenheit + Homeoffice in Absprache)
- Arbeite bis zu 183 Tage im Jahr aus dem europäischen Ausland
- Eine umfassende und kollegiale Einarbeitung
- Transparente Kommunikation, Ziele, die erreichbar sind
- Einmal im Jahr eine Weiterbildung in Absprache mit deiner Vorgesetzten
- Motiviertes Team mit starkem Zusammenhalt und regelmäßigen Team-Events
- Ein starkes, stetig weiterentwickeltes Produkt und eine transparente, zielorientierte Zusammenarbeit
- Gemeinsame Feierabendmomente in unserer Büroküche inklusive
- Von Corporate Benefits über Gesundheitsangebote, PKW- und Bike-Leasing, Zuschüsse zur Kinderbetreuung und private Unfallversicherung bis hin zu steuerfreien Zuschüssen über unsere Benefit-App (z. B. für Essen und Fitness) – und vieles mehr

Eine vollständige Übersicht unserer Benefits findest du [hier!](#)



Wir freuen uns auf deine aussagekräftige Bewerbung, inklusive deiner Gehaltsvorstellung und deinem bevorzugten Eintrittstermin. Nutze hierfür einfach unser Online-Bewerbungsformular oder sende uns eine E-Mail an [bewerbung@dampsoft.de](mailto:bewerbung@dampsoft.de). Wir freuen uns über alle Bewerber unabhängig von Nationalität(en), ethnischer und sozialer Herkunft, Religionen, sexueller Orientierung und Genderidentitäten, des Alters oder des Geschlechts sowie von Menschen mit Behinderungen.

Dein Recruiting-Team

**JETZT ANHEUERN**

