



Sales Manager (m/w/d) Vertrieb Athena

ab sofort | 30-40 Std./Woche | Standort Berlin

Dein Team

Wir sind Dampsoft! Unsere Athena-App ist die Lösung für einen digitalen Workflow in der Zahnarztpraxis. Mit der Athena-App bieten wir papierlose Prozesse und eine moderne, verständlichere Patientenaufklärung mittels iPad. Als Startup im Familienunternehmen verbinden wir in unserem Berliner Office das Beste aus zwei Welten: Die Startup-Dynamik eines vielfältigen Teams in Verbindung mit der Sicherheit und Reichweite von rund 12.800 Kundinnen und Kunden deutschlandweit. Werde Teil unserer Wachstumsstory im Digital Healthcare! Mehr Infos zum Produkt unter: www.dampsoft.de/athena/

Deine Aufgaben

- / Digitale Produktvorstellungen: In Online-Präsentationen (keine Video-Präsentation) zeigst du Neu- und Bestandskunden auf, wie Athena ihren Praxisalltag erleichtert
- / Du bist für alle Interessenten die/der erste Ansprechpartner:in allen Fragen rund um die Digitalisierung der Praxis
- / Du bist in der Planung und Teilnahme an Industrieveranstaltungen und -Messen involviert
- / Du scheust dich nicht den Telefonhörer selbst in die Hand zu nehmen, um neue interessierte Praxen für unsere App zu gewinnen

Dein Profil

- / Dein Spaß am Telefonieren, am Überzeugen und Begeistern ist nicht zu überhören
- / Deine Stärke: Du bist schlagfertig und nach einem "Nein" legst du erst so richtig los
- / Du sprichst verhandlungssicheres Deutsch (Englisch und andere Sprachen sind ein Plus, aber kein Muss)
- / Deine Arbeitsweise zeichnet sich durch Lernbereitschaft und Enthusiasmus aus
- / Du hast Spaß im Team zu arbeiten
- / Ziele sind für dich da, um erreicht zu werden
- / Bestenfalls könntest du bereits Erfahrung in der Outbound-Telefonie (B2B oder B2C) sammeln

Was wir bieten

Bike-Leasing und betriebliche Altersvorsorge kann jeder. Unsere Mitarbeiter:innen schätzen darüber hinaus noch:

- / Eine unbefristete Festeinstellung in Teil- oder Vollzeit, flexible Arbeitszeiten, sowie die Möglichkeit eines Hybrid-Arbeitsmodells (Büro-Anwesenheit + Homeoffice in Absprache)
- / Arbeite bis zu 183 Tage im Jahr aus dem europäischen Ausland
- / Eine offene Atmosphäre, in der du gefordert und gefördert wirst, regelmäßige Team-Events
- / Ein großartiges Produkt, das stetig weiterentwickelt wird und einen hohen Mehrwert für die Zielgruppe hat
- / Transparente Kommunikation, Ziele, die erreichbar sind
- / Einmal im Jahr eine Weiterbildung in Absprache mit deiner Vorgesetzten
- / Tolle Kolleginnen und Kollegen, die Arbeit durch Motivation und Spaß gestalten und sich jederzeit unterstützen
- / Ein Team, das gerne zusammenarbeitet, viel lacht und den Feierabend auch mal in der schönen Büroküche bei lauter Musik einläutet
- / Mitarbeiterangebote über „corporate benefits“, Mittagessenbezuschung, ein umfangreiches Gesundheitsmanagement, Lebensarbeitszeitkonten, PKW-Leasing, eine private Unfallversicherung und vieles mehr

Interesse geweckt?

Wir freuen uns auf deine aussagekräftige Bewerbung inkl. Motivationsschreiben, Lebenslauf, Zeugnissen und eine Angabe zu deiner Gehaltsvorstellung sowie deinem bevorzugten Eintrittstermin. Nutze unser [Online-Bewerbungsformular](#) oder per E-Mail an bewerbung@dampsoft.de. Wir freuen uns über alle Bewerber unabhängig von Nationalität(en), ethnischer und sozialer Herkunft, Religionen, sexueller Orientierung und Genderidentitäten, des Alters oder des Geschlechts sowie von Menschen mit Behinderungen.

DAMPISOFT GMBH

Vogelsang 1 | 24351 Damp
bewerbung@dampsoft.de | www.dampsoft.de



DAMPISOFT
Die Zahnarzt-Software