



teemer

Sales Manager / Medizinproduktberater (m/w/d) in der Dentalbranche für Zahnarztsoftware

Vertriebsgebiet Nord | ab sofort | Vollzeit | Festanstellung

Über uns:

teemer ist die erste cloudbasierte Praxissoftware für Zahnärzte und unterstützt das gesamte Team bei allen relevanten Prozessen – mobil. einfach. sicher. Entwickelt und vermarktet wird teemer durch die ARZ.dent GmbH – Softwarehersteller für zahnärztliche Praxen in Deutschland. Die ARZ.dent GmbH ist Teil der ARZ Haan Gruppe, einem der führenden Anbieter von Abrechnungsdienstleistungen im Gesundheitswesen mit fast 1.200 Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern.

Für unser Vertriebsgebiet Nord (u. a. Raum Hamburg, Kiel, Bremen, Hannover, Lübeck und Rostock) suchen wir neue Teammitglieder.

Dein Job:

- Du gewinnst in Deinem Vertriebsgebiet neue Kunden für unsere Praxisverwaltungssoftware teemer.
- Du pflegst und baust Dein vertriebliches Erfolgs-Netzwerk kontinuierlich auf.
- Du sorgst durch die Akquise von Kunden für einen kontinuierlichen Strom an Neuinteressenten.
- Du leitest und konzipierst Kundenveranstaltungen und nimmst an Messen und Vertriebsveranstaltungen teil.
- Du trägst Umsatzverantwortung und leistest somit einen wertvollen Beitrag zum Erfolg der ARZ.dent GmbH (teemer).

Dein Profil:

- Du bist Vertriebler/in aus Leidenschaft
- Du eine abgeschlossene Aus- oder Weiterbildung im Gesundheitswesen (z. B. Zahnmedizinische Fachangestellte/r, Medizinproduktberater/in etc.) oder bringst vertriebliche Erfahrung aus der Medizin- oder Dentalbranche mit.
- Idealerweise bringst Du schon Wissen über zahnärztliche Abrechnung/Praxisverwaltungssysteme mit
- Du hast Nachweisbare Erfolge im Vertrieb und der Neukundengewinnung
- Du hast eine ausgeprägte Verhandlungsstärke und sehr gute kommunikative Fähigkeiten
- Du bist mobil und flexibel und hast eine ausgeprägte Affinität zur IT

Wir bieten Dir:

- Spannende Aufgaben mit viel Spielraum für eigene Ideen
- Attraktive Vergütung mit leistungsbezogener Provision
- Homeoffice-Regelung
- Eigener Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung, sowie professionelle IT-Ausstattung
- Fahrradleasing über JobRad
- 50% Zuschuss zum Deutschlandticket
- Ein dynamisches Team, das Startup-Charakter lebt und sich auf neue Kolleg:innen freut!

Interessiert?

Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung über unser Online-Formular oder per E-Mail an Bewerbung@arz.de

Du hast Fragen? Stefan Mühr (Geschäftsführer) ist Dir gerne unter 0151/53553808 behilflich.

