DIGITAL SALES MANAGER (M/W/D) FÜR UNSEREN VERTRIEB

Unbefristet | ab sofort | in Vollzeit | deutschlandweit oder an unserem Firmensitz in Damp

DEIN ARBEITGEBER

Dampsoft ist DER Pionier und Spezialist für Zahnarzt-Software. Seit unserer Gründung 1986 haben wir uns erfolgreich auf dem Markt etabliert: als unabhängiges Familienunternehmen, das leistungsstarke Lösungen speziell für das Management von Zahnarztpraxen bietet. Rund 12.500 Kunden vertrauen auf unsere Kompetenz, damit zählt unsere Software zu den meistgenutzten professionellen Praxismanagement-Programmen Deutschlands. Werde Teil unseres Zukunft-Teams für unser Neuprodukt DS4 und schreibe mit uns eine weitere Erfolgsgeschichte bei Dampsoft.

DEINE AUFGABEN

/ Du bist unser Gesicht zum Dentalmarkt und berätst mit Leidenschaft unsere Zielgruppe, die Zahnärzte*innen
/ Als Digital Sales Manager informierst, berätst und überzeugst Du unsere Interessent*innen von unseren Produkten und Dienstleistungen und das in unterschiedlichen Situationen und Aufgaben
/ Du entwickelst Produktpräsentationen und führst diese selbständig und mit Freude durch – digital, innovativ, persönlich
/ Du bist für alle Interessent*innen die erste Ansprechpartner*in in alle Fragen rund um die Digitalisierung der Praxis
/ Du bist in der Planung und Teilnahme an Industrieveranstaltungen und Messen involviert

DEIN PROFIL

/ Idealerweise verfügst Du über zahnmedizinische Berufserfahrung und suchst die Chance zur persönlichen Weiterentwicklung
/ Ob organisiert, extrovertiert, zurückhaltend oder empathisch …wir suchen Berater*innen mit Herz, die unsere Werte und unsere Art zu Arbeiten teilen und die motiviert sind, Interessent*innen zu überzeugen
/ Du hast den Willen erfolgreich zu sein
/ Deine Neugier auf digitale Produkte und technische Lösungen ist groß
/ Die Kommunikation mit Dir ist ein Erlebnis und du schätzt den Umgang mit Menschen
/ Du weißt aber auch, dass Zuhören manchmal wichtiger ist als selbst zu reden
/ Du hast eine strukturierte Arbeitsweise und erledigst Deine Aufgaben gerne zuverlässig und selbständig

WAS WIR BIETEN

Obstkorb, Bike-Leasing und betriebliche Altersvorsorge kann jeder. Unsere Mitarbeiter*innen schätzen darüber hinaus noch:

/ Eine Willkommens- und Einarbeitungszeit in Damp und im Home-Office (ca. 6 Monate, je nach beruflicher Vorerfahrung) die Dich optimal in fachlicher und persönlicher Art und Weise auf Deine Aufgabe vorbereitet – Mentoring durch das Team ist für uns Standard
/ Flexible Arbeitszeiten sowie die Möglichkeit zum Arbeiten im Home-Office (alternierende Telearbeit oder Teleheimarbeit)
/ Workation: Arbeite für einen begrenzten Zeitraum aus dem europäischen Ausland
/ Eine Unternehmenskultur, die von einer offenen Kommunikation und einer familiären Atmosphäre geprägt ist
/ Vielfältige Weiterentwicklungsmöglichkeiten – wir planen Deine Karriere gemeinsam weiter
/ Angebote über corporate benefits, ein umfangreiches Gesundheitsmanagement, Firmenfitness über Hansefit, Zuschüsse zur Kinderbetreuung, PKW-Leasing, eine private Unfallversicherung und vieles mehr

INTERESSE GEWECKT?

Wir freuen uns auf Deine aussagekräftige Bewerbung inkl. Motivationsschreiben, Lebenslauf, Zeugnissen und eine Angabe zu Deiner Gehaltsvorstellung sowie Deinem bevorzugten Eintrittstermin. Nutze hierfür einfach unser Online-Bewerbungsformular oder sende uns eine E-Mail an bewerbung@dampsoft.de. Wir freuen uns über alle Bewerber*innen unabhängig von Nationalität(en), ethnischer und sozialer Herkunft, Religionen, sexueller Orientierung und Genderidentitäten, des Alters oder des Geschlechts sowie von Menschen mit Behinderungen.

DAMPSOFT GMBH
Vogelsang 1 | 24351 Damp
bewerbung@dampsoft.de | www.dampsoft.de

DAMPSOFT
Die Zahnarzt-Software